

Unser Auftraggeber ist eine national und international agierende Management- und Technologieberatung mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

Manager - Strategy & Business Transformation Banking (m/w/d) (Professional)

Standorte: bundesweit

Ihre Aufgaben

- Managementberatung für strategische Projekte über die gesamte Wertschöpfungskette hinweg
- Business Development und Aufbau neuer Geschäftsfelder für die Beratung im Banking
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenverbindungen in den Bereichen Universalbanken, Sparkassen, Volksbanken Raiffeisenbanken, Landesbanken, Zentralbanken, Förderbanken und Automobilbanken
- Aufbau neuer Kundengruppen und Akquisition von zukünftigen Projekten in den Bereichen Privatbanken, Fintech/Neobanken und Investment/Capital Markets Erstellung und Steuerung von Angeboten
- Entwicklung von Konzepten zur digitalen Transformation der Kunden unseres Auftraggebers
- Leitung von Projekten, Teilprojekten und PMO im Banking
- Mitarbeit bei strategischen Transformationsprojekten
- Verfassen von Studien und Artikeln zum Status Quo und zur Zukunft des Bankensektors

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bankenumfeld, davon mindestens zwei Jahre in der Beratung
- Erfahrung in der Projektarbeit mit bankfachlichem Hintergrund
- Erfahrung in Sales, Key Account Management und/oder Business Development erwünscht
- Wissen um die Wertschöpfungsketten in der Finanzwirtschaft
- Kenntnisse von Geschäfts- und Betriebsmodellen in der Digitalwirtschaft
- Selbständige Arbeitsweise und hohes Engagement
- Interesse, sich mit allen Aspekten der Finanzwirtschaft zu befassen - von Fintech bis zur Zentralbank
- Gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Beratung heißt Reisen innerhalb Deutschlands: Unter der Woche Betreuung der Projekte unseres Auftraggebers vor Ort

Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an den Standorten unseres Auftraggebers
- Beitrag unseres Auftraggebers: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Mindset unseres Auftraggebers: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH

Herr Michael Jocher

Augsburger Strasse 41

86862 Dillishausen

Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32

E-Mail: mjocher@jrv-management.de