

Unser Auftraggeber ist eine national und international agierende Management- und Technologieberatung mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen  
**Manager CIO Advisory & IT Strategy(m/w/d)**  
**(Management)**

**Standorte:** bundesweit

### Ihre Aufgaben

- Ihre Hauptaufgabe ist der Aufbau des Technology-Teams im Bereich CIO Advisory mit dessen Entwicklung und der Realisierung von Vertriebspotenzialen
- Sie führen den Dialog mit CIOs und begeistern diese mit und von den Leistungen unseres Auftraggebers
- Sie schaffen für CIO Advisory ein einheitliches Leistungsangebot und positionieren dieses intern in den Branchen unseres Auftraggebers (u.a. Banking, Industries und Insurance) sowie extern am Markt
- Die Leitung der Kunden unseres Auftraggebers übernehmen Sie ganzheitlich bei strategischen Problemstellungen im CIO-Bereich: Von der Analyse der bestehenden Situation, über die Entwicklung entsprechender Lösungsvorschläge (IT Strategie, TOM, usw.) bis zur Begleitung der Implementierung
- Sie leiten und verantworten die Einführung von IT-Architekturen, Betriebsmodellen und Anwendungslandschaften auf Kundenseite
- Sie erstellen Business Cases und Kosten-Nutzen-Analysen für strategische IT-Initiativen und relevante IT-Projekte
- Sie sind Vordenker von disruptiven Technologien, Architekturen und Service Delivery Modellen

(Im Recruitingprozess müssen Manager ein Assessmentcenter durchlaufen und werden auch im Vertrieb gechallenged)

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mindestens fünfjährige Berufserfahrung, hauptsächlich in der Management- oder Technologieberatung
- Ihre Passion zu Beratung, Technologie und Strategiethemata
- Ein umfangreiches Wissen über strategische IT-Fragestellungen
- Ein starkes Beratungs-Mindset sowie sehr gute Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Beratung heißt Reisen innerhalb Deutschlands: Unter der Woche Betreuung der Projekte unseres Auftraggebers vor Ort

### Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an den Standorten unseres Auftraggebers
- Beitrag unseres Auftraggebers: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Mindset unseres Auftraggebers: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**