

Unser Auftraggeber ist eine national und international agierende Management- und Technologieberatung mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

## **Berater Kreditgeschäft OSPlus Sparkassen-Finanzgruppe (m/w/d) (Professional)**

**Standorte:** bundesweit

### **Ihre Aufgaben**

- Kreditfachliche Analyse, Strukturierung und Dokumentation von Anforderungen an die Weiterentwicklung von OSPlus im Rahmen von Softwareentwicklungsprojekten
- Konzeption von bankfachlichen Lösungsszenarien
- Erstellung von Fachkonzepten
- Unterstützung bei Tests und Abnahmen, Rollouts und Schulungen
- Teilprojektleitung oder Projektleitung in OSPlus Projekten
- Unterstützung bei Kunden- und Projektakquise

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften bzw. eine bankfachliche Ausbildung mit einer Weiterbildung zum Sparkassen-/Bankbetriebswirt
- Sehr gute fachliche Kenntnisse durch eine Tätigkeit innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe in den Bereichen Vertrieb oder Marktfolge Aktiv
- Umfassende praktische Kenntnisse der OSPlus Anwendungen
- Fundierte Kenntnisse zu rechtlichen Rahmenbedingungen bankfachlicher Geschäftsprozesse
- Erste Erfahrungen im Projektmanagement bzw. in der Projektarbeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Dein Projekteinsatzort unter der Woche richtet sich nach Projektsituation und Kunde

### **Geboten werden Ihnen unter anderem**

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Paten(innen)-programm: Intensive Begleitung und qualifiziertes Feedback in der Einarbeitung
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an den Standorten unseres Auftraggebers
- Hybrides Arbeitsmodell
- Beitrag unseres Auftraggebers: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Mindset unseres Auftraggebers: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**