

Unser Auftraggeber ist ein national und international agierendes Unternehmen im Bereich Finanzdienstleistungen mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

Senior Consultant - IT Strategy & Innovation/Trading IT und Processes (m/w/d) (Professional)

Standorte: bundesweit

Ihre Aufgaben

- Sie führen den Dialog mit den Kunden unseres Auftraggebers und begeistern diese mit und von den Leistungen
- Analyse bestehender (IT-) Geschäftsprozesse sowie Entwicklung innovativer und digitaler Trading & Backoffice-Lösungen für die Kunden unseres Auftraggebers aus dem Bereich Capital Markets
- Entwicklung von Lösungsvorschlägen zur Verbesserung von IT-Prozessen und Optimierung des Target Operating Models im Rahmen von Implementierungsprojekten
- Erstellung von Business Cases und Kosten-Nutzen-Analysen für strategische IT-Initiativen und relevante IT-Projekte gehört ebenfalls zu Ihrem Aufgabengebiet
- Sie sind Vordenker von disruptiven Technologien, Architekturen und Service Delivery Modellen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-) Informatik oder ein vergleichbares Studium
- Mindestens vierjährige Berufserfahrung, idealerweise in der IT-Prozessberatung oder -automatisierung von Kapitalmarktunternehmen in Handel- und Backoffice Prozessen
- Hohe Affinität für neue Technologien oder IT-Architekturen im Umfeld von Handelssystemen, sowie idealerweise Erfahrungen in Migrations- und Transformationsprojekten
- Kenntnisse in der fachlichen Prozessberatung sowie der Automatisierung Handelsprozessen
- Konzeption, Umsetzung und Implementierung von Plattformlösungen (z.B. PEGA, Fintus)
- Unbedingte Passion zu Beratung, Technologie und Strategiethemem
- Starkes Beratungsmindset sowie sehr gute Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Ihr Projekteinsatz richtet sich nach den Kunden unseres Auftraggebers und Ihrer Projektsituation und beinhaltet sowohl hybrides Arbeiten als auch den Einsatz vor Ort

Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an den Standorten unseres Auftraggebers
- Hybrides Arbeitsmodell
- Beitrag unseres Auftraggebers: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Mindset unseres Auftraggebers: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH

Herr Michael Jocher

Augsburger Strasse 41

86862 Dillishausen

Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32

E-Mail: mjocher@jrv-management.de