

Unser Auftraggeber ist ein national und international agierendes Unternehmen im Bereich Finanzdienstleistungen mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

Manager - IT Strategy & Innovation / Capital Markets (m/w/d) (Management)

Standorte: bundesweit

Ihre Aufgaben

- Sie führen den Dialog mit dem Top-Management der Kunden und begeistern diese mit und von den Leistungen unseres Auftraggebers
- Entwicklung von strategischen Optionen für die Kunden unseres Auftraggebers, um die IT und deren Prozesse und Datenflüsse effizienter und zukunftssicher zu machen
- Aufzeigen von Lösungsvorschlägen zur Verbesserung von IT-Architekturen, Betriebsmodellen und Anwendungslandschaften - Ihr Fokus liegt dabei auf der Realisierung im Rahmen von Implementierungsprojekten
- Erstellung von Business Cases und Kosten-Nutzen-Analysen für strategische IT-Initiativen und relevante IT-Projekte
- Sie sind Vordenker von disruptiven Technologien, Architekturen und Service Delivery Modellen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-) Informatik oder ein vergleichbares Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung, überwiegend in der IT-nahen Beratung von Kapitalmarktunternehmen (z.B. Asset Managern, Wealth Managern oder Investmentbanken)
- Kenntnisse im Bereich Mainframearchitekturen und Technologien oder in der IT-Architektur von Handelssystemen, sowie Erfahrungen in Migrations- und Transformationsprojekten
- Erfahrung in Sales, Key Account Management und/oder Business Development erwünscht
- Umfangreiches Wissen über strategische IT-Architekturen und ein strukturiertes Wissen zur Planung (e.g. TOGAV-Zertifizierung)
- Ein starkes Beratungs-Mindset sowie sehr gute Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Selbständige Arbeitsweise, strategisches und unternehmerisches Denken und ein hohes Engagement
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität und Reisebereitschaft: Ihr Projekteinsatzort richtet sich nach Projektsituation und Kunde

Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, hybrides Arbeiten in einer offenen Team- und Arbeitskultur, Familienservice und Sabbatical
- Selbst fahren: Firmenwagen und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: unternehmensweite (Online-)Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an unseren Standorten
- Unser Beitrag: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Unser Mindset: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH

Herr Michael Jocher

Augsburger Strasse 41

86862 Dillishausen

Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32

E-Mail: mjocher@jrv-management.de