

Unser Auftraggeber ist ein national und international agierendes Unternehmen im Bereich Finanzdienstleistungen mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen  
**Team Lead Prozessberatung Kredit (m/w/d)**  
**(Professional)**

**Standorte:** bundesweit

### Ihre Aufgaben

- Strategische und operative Leitungsverantwortung für die Beratungsprojekte unseres Auftraggebers aus dem Aktivgeschäft (Retail- /Wholesale Geschäft)
- Eigenständige Planung und Steuerung des verantworteten Projektumfelds und des Projektteams, inklusive Budgetcontrolling und Forecasting
- Konzeption von Beratungsangeboten sowie Organisation und Präsentation in Pitch- und Kundenterminen
- Operative Mitarbeit in Projekten bei der Entwicklung von strategischen Konzepten, Reorganisation von Geschäftsprozessen sowie bei der End-to-End-Digitalisierung von Finanzdienstleistern mit innovativen Softwarelösungen
- Erschließung neuer Themengebiete und Kunden sowie Präsentation eigener Ideen und Lösungsmuster vor relevanten Entscheidungsträgern
- Leitung und Aufbau eines diversen Teams mit Schwerpunkt Aktivgeschäft
- Sie agieren dabei als Hauptansprechperson für die Kunden unseres Auftraggebers und Ihr Projektteam und leben den One-Team Gedanken unseres Auftraggebers

### Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrungen in der Beratung, (idealerweise) im Bankenumfeld, oder in Banken mit vergleichbaren Aufgaben
- Kenntnisse in der fachlichen Prozessberatung sowie der Automatisierung von Kreditprozessen
- Erfahrung in der fachlichen und disziplinarischen Führung von Teams
- Sensibilität für Kundenbedarfe und Identifikation neuer Lösungsansätze im Einklang mit dem Leistungsportfolio unseres Auftraggebers
- Sie zeichnen sich als mover & shaper durch Einsatzfreude und eine zuverlässige, strukturierte und agile Arbeitsweise aus
- Daneben liegen Ihnen konzeptionelles Denken, Sie sind kreativ und haben Spaß an Präsentationen und Kundenbetreuung
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Ihr Projekteinsatz richtet sich nach den Kunden unseres Auftraggebers und Ihrer Projektsituation und beinhaltet sowohl hybrides Arbeiten als auch den Einsatz vor Ort

### Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, hybrides Arbeiten in einer offenen Team- und Arbeitskultur, Familienservice und Sabbatical
- Selbst fahren: Firmenwagen und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: unternehmensweite (Online-)Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an den Standorten unseres Auftraggebers
- Der Beitrag unseres Auftraggebers: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Mindset unseres Auftraggebers: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**