

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

Senior AI Advisor_KI_Strategie and Transformation (m/w/d) (Professional)

Standorte: bundesweit

Ihre Aufgaben

Aufgaben

- strategische Beratung unserer Kunden bei der Einführung und Skalierung von KI im Unternehmen
- souveräner Umgang mit Boardroom und Tech-Team und Verantwortung darüber, dass aus Strategien auch wirklich umgesetzt werden
- Entwicklung und Umsetzung von KI-Strategien und AI Operating Models für Enterprise-Kunden
- Definition von Target Architectures, Orchestration Layern und Enterprise-Integrationsmustern (SAP, Salesforce, Microsoft u.a.)
- Beratung auf C-Level-Ebene als vertrauensvoller Sparringspartner für Direktoren, Vorstände und Entscheider
- Aufbau und Gestaltung von AI Governance Frameworks, Decision Rights und Pilot-Portfolio-Logiken
- Eigenständige Leitung von Kundenprojekten inklusive Angebotserstellung, Stakeholder-Management und Delivery-Verantwortung
- Moderation von Workshops und Entscheidungsrunden, Übersetzung komplexer technischer Sachverhalte für unterschiedliche Zielgruppen
- Co-Build mit Kundenteams im wöchentlichen Rhythmus, von der Strategiedefinition bis zur konkreten Implementierung von Agentic-AI-Lösungen

Ihr Profil

- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung, davon ein relevanter Anteil in Führungs- oder Geschäftsführungsrollen (z.B. CTO, CAIO, VP, General Manager oder vergleichbar)
- Tiefes Verständnis von KI-Technologien über Buzzword-Niveau hinaus, insbesondere in Bereichen wie Agentic AI, LLM-basierte Architekturen, Orchestration Layer oder Enterprise Integration Patterns
- Nachgewiesene Fähigkeit, auf Entscheidungsebene langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen, mit Empathie, Souveränität und echtem Interesse am Gegenüber
- Erfahrung in der Positionierung und dem Aufbau von KI- oder Datenprodukten am Markt, idealerweise auch als Fractional CTO, CAIO oder in vergleichbaren Advisory-Rollen
- Unternehmerisches Mindset gepaart mit Umsetzungsstärke, du denkst nicht nur in Strategien sondern bleibst bis zur Implementierung dabei
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

Geboten werden Ihnen unter anderem

- Gestaltungsfreiraum in einem wachsenden KI-Team mit direktem Einfluss auf strategische Kundenbeziehungen
- Projekte bei namhaften Enterprise-Kunden aus Industrie, Automotive und darüber hinaus
- Inhabergeführtes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und echtem unternehmerischen Spirit
- Attraktives Vergütungsmodell, auch für Freelance-Zusammenarbeit
- Flache Hierarchien und kollegiales Miteinander auf allen Ebenen
- Möglichkeit, das KI-Beratungsangebot von Consileon aktiv mitzuprägen und weiterzuentwickeln
- Flexible Arbeitsgestaltung und hybrides Arbeitsmodell
- Zugang zu einem starken Netzwerk aus erfahrenen Beratern und Technologieexperten

Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH

Herr Michael Jocher

Augsburger Strasse 41

86862 Dillishausen

Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32

E-Mail: mjocher@jrv-management.de