

Unser Auftraggeber ist ein national und international agierendes Unternehmen im Bereich Finanzdienstleistungen mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen
Senior Salesforce Consultant (m/w/d)
(Professional)

Standorte: bundesweit

Ihre Aufgaben

- Sie beraten die Kunden unseres Auftraggebers im Salesforce-Umfeld von der Angebotslegung über die Konzeptions- und Implementierungsphase bis hin zum Projektabschluss
- Sie konzipieren, designen und implementieren Kundenanforderungen aus den Bereichen Vertrieb, Marketing und Service - immer auf Basis des umfangreichen Ökosystems von Salesforce
- Der Schwerpunkt Ihrer Arbeit ist das Customizing der Salesforce Produkte mit Hilfe von allen angebotenen Konfigurationsmöglichkeiten
- Sie übernehmen die Leitung von (Teil-)Projekten nach agilen Methoden
- Sie arbeiten aktiv an der kontinuierlichen Weiterentwicklung unseres Salesforce Beratungsportfolios und unterstützt im Marketing, z.B. durch Publikationen und Vorträge
- Sie unterstützen in der fachlichen Weiterentwicklung von Junior Berater/innen innerhalb Ihres Teams

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, -Mathematik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie haben eine ausgeprägte Affinität für CRM und umfassende Erfahrungen in mindestens einem der Bereiche des Kundenmanagements (Marketing, Vertrieb oder Service)
- Zudem verfügen Sie über umfangreiche Kenntnisse der Konfigurationsmöglichkeiten der Salesforce Plattform, inklusive der deskriptiven Automatisierungstechniken (z.B. mit Flow Designer)
- Sie haben bereits ca. 2 Jahre Erfahrung im Salesforce Customizing gesammelt
- Idealerweise verfügen Sie über Salesforce Zertifizierungen wie z.B. Sales Cloud Consultant
- Sehr gute Kommunikations- und Problemlösungsfähigkeiten sowie Freude am Teamwork und das nötige Gespür für die Kunden unseres Auftraggebers sind für Sie selbstverständlich
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Ihr Projekteinsatz richtet sich nach den Kunden unseres Auftraggebers, Ihrer Projektsituation und beinhaltet sowohl hybrides Arbeiten als auch den Einsatz vor Ort

Geboten werden Ihnen unter anderem

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen sowie vielfältige Entwicklungsperspektiven innerhalb des Unternehmens
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, hybrides und ortsflexibles Arbeiten innerhalb von Deutschland und bis zu 21 Tage pro Jahr in definierten EU-Ländern, Familienservice, Firmenfitness sowie die Möglichkeit zu einem Sabbatical
- Flexible Urlaubsgestaltung: 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit zur individuellen Erhöhung oder Verringerung des jährlichen Urlaubs um bis zu 5 Tage
- IT-Equipment: Wir unterstützen Sie bei der Ausstattung von benötigtem Zusatz-Equipment für ein optimales ortsflexibles Arbeiten
- Selbst fahren: Firmenwagen und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Beitrag unseres Auftraggebers: konzernweites Stipendienprogramm für junge Menschen in Indien und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Unser Mindset: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH

Herr Michael Jocher

Augsburger Strasse 41

86862 Dillishausen

Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32

E-Mail: mjocher@jrv-management.de