

Unser Auftraggeber ist ein national und international agierendes Unternehmen im Bereich Finanzdienstleistungen mit weltweit über 40.000 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

## **Director (m/w/d)**

(Management)

**Standorte:** bundesweit, bevorzugt Berlin (ist aber kein Muss)

### **Ihre Aufgaben**

- Führung und Verantwortung ( incl. P&L) eines BPaaS Bereichs im Umfeld Anti-Financial Crime, der als wesentliche Auslagerung für verschiedene Banken in Deutschland und Europa agiert.
- Sie führen den/die Kunden als auch Ihre Teamleads bei der fachlichen und technischen Entwicklung und den damit verbunden Transformationsprojekten
- Sie sind mit der Führung von Mitarbeitern bestens vertraut und haben keine Angst davor, eine Einheit mit mehreren hundert Mitarbeitenden zu leiten
- Sie verfügen über eine tiefe Führungs- und Sozialkompetenz und bringen diese auch gezielt zum Einsatz
- Sie sind vertraut mit den Middle- und Backoffice Einheiten einer Bank
- Sie verantworten parallel zum operativen Geschäft die technologische Veränderung der Operations Prozesse

### **Ihr Profil**

- Ein abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, -Mathematik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung liegt hinter Ihnen
- Mehrjährigen Erfahrungen im Bereich Middle- und Backoffice einer Bank (sowohl als interne(r) als auch externe(r) Mitarbeiter/in)
- Sie haben sehr gute Kommunikations-, Moderations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten
- Sie sind in der Lage als Manager sicher vor Kunden, Mitarbeitern als auch in der gesamten Organisation aufzutreten, auch in englischer Sprache
- Ausgeprägte Erfahrungen in der Führung von Mitarbeitern im 3stelligen Bereich
- Hervorragende analytische Fähigkeiten sowie eine ausgeprägte Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Kenntnisse im Anti-Financial Crime Umfeld als auch technisches Know-how sind von Vorteil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Geboten werden Ihnen unter anderem**

- Partnerschaftliches Miteinander und Arbeiten in flachen Hierarchien werden hier tagtäglich gelebt
- Die individuelle Gestaltung der Karriere sowie die Work-Life-Integration (z. B. Sabbatical) gehören zum Portfolio unseres Auftraggebers
- Mobiles und flexibles Arbeiten ist für unseren Auftraggeber längst selbstverständlich
- Nutzen Sie das hauseigene System, um mit Kunden neue Ideen zu entwickeln oder um einen gemütlichen Playstation-Abend mit Kollegen zu verbringen
- Unser Auftraggeber investiert in Sie und in umfangreiche fachliche, technische und methodische Weiterbildungen inklusive Zertifizierungen
- Attraktive Zusatzleistungen, wie Value Card, Business Bikes, Bahn Card 25 (1. Klasse), auch zur privaten Nutzung und vieles mehr stehen Ihnen hier bei unserem Auftraggeber zur Verfügung
- Sie haben Zugang zum globalen Netzwerk unsers Auftraggebers

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**